

Lleal, que té 80 treballadors, va gairebé duplicar l'any passat el volum de facturació en exportació respecte el 2012

oferim. En aquest sentit, des del contacte comercial fins al lliurament del producte final, tots els processos es desenvolupen a casa nostra, de manera que garantim un millor control i seguretat del producte final.

Teniu molts clients de la comarca?

A.Ll: Efectivament, tenim clients a la comarca, clients nacionals i, tal com comentàvem anteriorment, també fora de les nostres fronteres (Rússia, Bòsnia Hercegovina, Sud-àfrica, Portugal, Hongria, EUA, Egipte, Bèlgica, Sèrbia, Holanda, Canadà, Cap Verd, Angola, Xina, Malàisia, Mèxic, Cuba, Panamà, Xile, Perú, Marroc, Algèria, Líbia, Iran, Alemanya, Suïssa, Colòmbia, Itàlia, Equador, Veneçuela, França, Croàcia, Polònia, Índia, Austràlia, Suècia).

Avui, els mercats més atractius per a nosaltres són el països emergents, com ara Brasil, Xina, Algèria o Índia.

Quins són els reptes de futur?

A.Ll: Sens dubte, créixer. Continuar apostant per aconseguir una cobertura internacional major. Val a dir que la nostra missió consisteix a aconseguir la màxima qualitat en els productes i serveis que oferim. Al mateix temps, la nostra visió de futur es basa en la investigació, el desenvolupament i la innovació, que ens permeten ser dinàmics per adaptar-nos a les necessitats de cada moment.

Tot el procés de fabricació comença i acaba a l'empresa, des del disseny fins a la verificació del producte final



Rosa M. Lleal, al capdavant de la Delegació de la Cambra de Comerç

Rosa M. Lleal és, a més de consellera delegada de Lleal, SA, presidenta de la Delegació de la Cambra de Comerç al Vallès Oriental, des de 2011, quan va substituir Pepita Maymó. Enginyera química, especialitat industrial, des de la Cambra de Comerç representa el teixit empresarial de la comarca constituït per 15.000 empreses i 16.000 autònoms, aproximadament. La delegació del Vallès Oriental ofereix tots els serveis de la Cambra de Barcelona en els àmbits de la internacionalització, la informació i assessorament, i la innovació, així com un programa semestral de formació empresarial, jornades informatives de temes d'actualitat i trobades Cambra, amb l'objectiu que les empreses de la comarca ampliiïn la seva xarxa de contactes.

A més, la Cambra al Vallès Oriental funciona com a Oficina de Gestió Empresarial a través de la qual es pot donar registre d'entrada a tots els tràmits empresarials corresponents a la Generalitat, sense fer desplaçaments.

La Delegació també està implicada en projectes de promoció econòmica del territori, donant suport a iniciatives com la que promou l'Ajuntament de Granollers, de potenciar l'eix de la C-17. Entre la Cambra i l'Ajuntament de Granollers s'estan també establint altres sinèrgies com el desenvolupament de la finestra única empresarial, eina indispensable per a la simplificació administrativa, que es va presentar a finals de l'any passat, i que es pot consultar a: <https://seuelectronica.granollers.cat>.