

**Establecida en Mollet desde hace 6 meses**

# LOS BUENOS PRECIOS: CLAVE DEL EXITO DE LAMPARAS «DE LA ROSA»

De La Rosa, S.A. es una fábrica de lámparas que, aunque lleva poco tiempo ubicada en Mollet del Vallès, se está haciendo un hueco importante en este sector.

Con fabricación propia, dispone de más de 300 m.<sup>2</sup> de exposición al público y ofrece servicio de venta al mayor y detalle. Su gerente, José De la Rosa tienen muy claro que para abrirse camino hay que arriesgar y darse a conocer, por ello ha iniciado una campaña publicitaria local y «de aquí a un año que la gente se dé cuenta, será un boom».

La mayoría de clientes son de Mollet aunque también llega gente a comprar de Granollers, Parets y La Llagosta. Además, Lámparas De la Rosa exporta a países como Kuwait, Arabia Saudí, Japón, Alemania, Inglaterra y Francia en un 30 % de su facturación anual.

## LA IMPORTANCIA DEL PRECIO

Pero uno de los aspectos que más llama la atención son los precios, que se sitúan en un 50 % menos que en cualquier tienda. Estos precios permiten, según José De la Rosa, «que la persona que entra, compra».

También es importante destacar que, al ser fabricantes, pueden introducir variaciones y arreglos en la

lámpara escogida por el cliente. Según José De la Rosa otro aspecto a señalar es «el poco surtido de este producto que hay en Mollet, y la gente se queda sorprendida por la exposición de 300 m.<sup>2</sup>».

## UNICOS EN FUENTES LUMINOSAS

Lámparas De la Rosa se destaca también por ser los únicos fabricantes de fuentes luminosas para la decoración en toda España. La conocida «Dama del paraguas» es una idea de José De la Rosa basada en fuentes luminosas creadas en Italia.

«Surgió en los principios de mi negocio cuando vi que tenía que salir a otros mercados para sacar mo-



La gran exposición tiene 300 m.<sup>2</sup> dando cabida a una gran variedad de artículos

delajes.» José De la Rosa vio fuentes luminosas en Italia «país al que vamos a remolque de lo que fabrican» y primero las importó pero, dado el material con que estaban fabricadas (plástico) no daban buen resultado. José De la Rosa empezó a fabricar su propio modelo en latón y baño de oro pero introdujo la idea de la dama del paraguas «pues da la idea de que está lloviendo» (inspirada en la estatua del Parc de la Ciutadella de Barcelona).

De este modelo, que se viene fabrican-

do casi desde el principio del negocio, se venden unos 700 al mes. La fuente luminosa se vende sobre todo desde octubre a diciembre dado que es un objeto ideal para regalo.

## CLASICO Y MODERNO

La lámpara de estrás (conocida como «lámparas de cristallitos») es la tendencia de esta temporada dentro del clásico. Ya más moderno y funcional encontramos los focos y luces indirectas o lámparas halógenas.

Las lámparas de estrás no suponen ahora ningún problema para su limpieza gracias a los productos adecuados que existen en el mercado. El único inconveniente que encuentran algunos es su precio de venta que asciende a unas 50.000 ó 180.000 pesetas en un establecimiento o tienda poniendo como ejemplo una lámpara de estrás de calidad. Según el gerente de Lámparas De la Rosa, la moda del plafón o foco tiene su explicación «dado que su precio

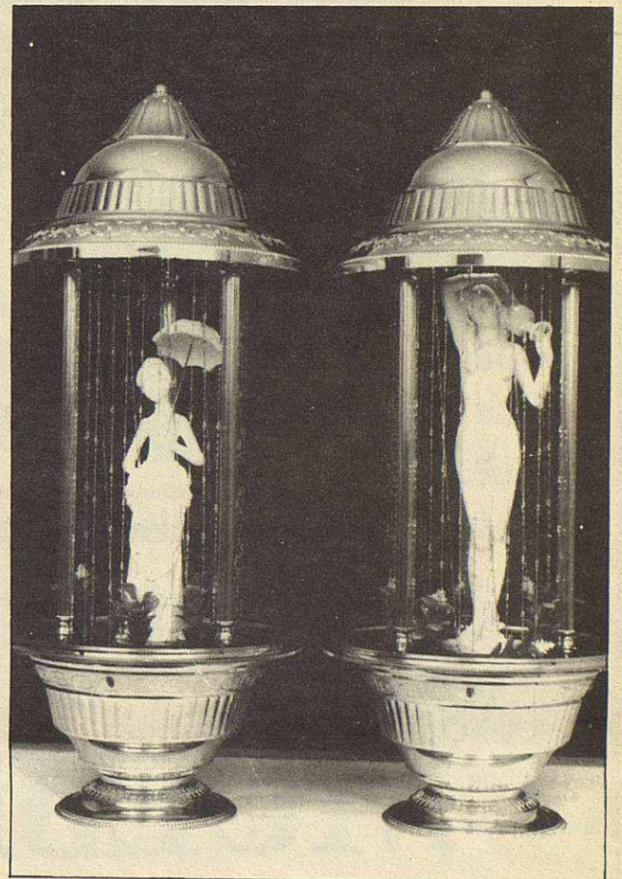
## 140 MILLONES AL AÑO

La época primaveral es la más fuerte en ventas «porque hay muchas parejas que se casan y arreglan el piso».

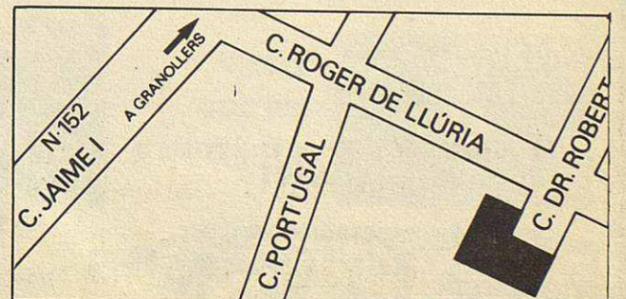
Lámparas De la Rosa, que tiene 12 trabajadores en plantilla, está ubicada en la calle Dr. Robert, 31-33 de Mollet desde hace 6 meses, y, a parte de la fabricación y venta, también restaura lámparas agregándoles un baño de oro.

El volumen de la fabricación en Lámparas De la Rosa asciende a unos 140 millones de pesetas al año.

A.V.



Las lámparas de estrás y las fuentes luminosas son los artículos que más sobresalen dentro de la extensa exposición



La fábrica y exposición se encuentran en la calle Dr. Robert, 31-33, Tel. 570 28 54 de Mollet



El Sr. De la Rosa, artífice de su propia empresa, da detalles sobre el mundo de las lámparas en su despacho