

Flash

* A Propósito de bancos digamos que los depósitos de los mismos crecieron el pasado año un 18'64%, manteniéndose en primer lugar el Banesto.

* Pese a lo anunciado, dejamos para la semana próxima el ranking bancario de Granollers. Rogamos acepten nuestras disculpas.

* Para los estudios de tendencias acompañamos las cifras del paro, durante los últimos trece meses:

Enero	1.786.583 (13'79)
Febrer	1.816.797 (14'02)
Marzo	1.801.549 (13'90)
Abril	1.801.333 (13'93)
Mayo	1.792.705 (13'86)
Junio	1.785.623 (13'81)
Julio	1.806.906 (13'89)
Agosto	1.826.451 (14'04)
Septiem.	1.869.921 (14'37)
Octubre	1.967.257 (15'12)
Noviem.	2.064.600 (15'87)
Diciem.	2.150.947 (16'53)
Enero de 1983	2.195.631 (16'88)

* Y siguiendo con bancos, mientras los nacionales crecieron lo indicado, los ubicados en Catalunya, tan sólo lo hicieron en un 3,52%. Afectados sin duda por las ciadas del grupo Catalana, Mas Sardá. El primer lugar en captación de pasivo lo ocupa Atlántico con 189.087 millones, seguido del Sabadell con 165.602, Banca Catalana que ocupaba un año antes el segundo-tercer lugar emparejada con Sabadell, a fines de año estaba con 87.508 millones de pesetas.

* Sony piensa construir una fábrica de videos en el sudoeste francés. De otra parte en fecha próxima podría trasladar parte de su actual factoría a Perts, según rumores.

* Se prevé una baja del dólar en relación a otras monedas fuertes, y un aumento de la plata, con tendencia alzista hasta 1985.

* Durante 1982 se vendieron en España 674.000 lavadoras automáticas, 36.000 lavadoras convencionales (de turbina) con un aumento del 15% sobre el año anterior. 71.000 lavavajillas, 767.000 frigoríficos; 361.000 cocinas, 380.000 calentadores de gas, 246.000 encimeras y 202.000 hornos eléctricos.

Empresaris de la comarca



Francisco Tejedor:

«1984 será más difícil que 1983»

Desde su implantación aquí en Granollers, allá a mediados de 1980, VIAJES TEJEDOR se ha hecho notar en cuanto se refiere al mercado de viajes, y pese a la ubicación de otras agencias, ha logrado encaramarse al primer puesto. De todo ello y los proyectos inmediatos hablamos con su gerente, D. Francisco Tejedor Esteban, casado, cuatro hijos, y con amplios años de experiencia en esto del mundo del viaje organizado.

- ¿A qué cree se debe el éxito de su delegación aquí en Granollers y comarca?
- Sin duda a un planteamiento de Marketing previsto a fondo, por parte de nuestra dirección comercial, y primordialmente por la calidad de servicio que por todos los medios ofrecemos al cliente, nuestro cliente.
- ¿Lo de los viajes, su negocio vamos, cree que va en alza o, como otras cosas en este país, la tendencia es descendente...?
- Mire, viajes TEJEDOR, nació en 1971, en Lleida. Desde entonces, en esos doce años, hemos pasado a tener doce sucursales, lo que es un fiel exponente del crecimiento. A apertura por año. Y la tónica pensamos seguirla, pues ya para pocos días, abriremos una nueva en el centro de Granollers, en la calle Clavé.
- Ciertamente que en estos años, el viaje ha tenido su fuerte expansión pero con relación al 80 a hoy ¿cómo ve la demanda del mercado?
- En lo referente a nuestra empresa, los resultados son halagüeños, con aumentos importantes en cifras de billeteaje y estancias, o ya como propio grupo mayorista a través de «AVIOTEL», empresa del grupo. En ello ha influido sin ninguna clase de dudas la propia confianza del cliente, que a través del «boca-oreja» ha hecho que nuestros servicios fueran demandados por nuevos clientes que habían oído hablar positivamente de VIAJES TEJEDOR.
- ¿La perspectiva para este 83 cómo la ve?
- Pienso que se mantendrán las cuotas del año pasado, con ligeros aumentos. Nuestro afán está como es lógico en conseguir que estos aumentos sean considerables. Es de preveer que así sea. Vemos peor la perspectiva de 1984.
- ¿Por qué, si según los vaticinios se producirá la reactivación...?
- Esperemos que así sea. No obstante para 1983 la propia inercia nos hace preveer un ejercicio optimista.
- La función del agente de viajes ha ido en aumento ultimamente...
- La agencia de viajes sería, sí. Porque el cliente habitualmente sale beneficiado con precios y servicios de ella.

BASOLI-DERBI

RABASA

LO MEJOR EN CICLOMOTOR
**
PATENTE MUNDIAL DEL
BOTON ROJO - ARRANQUE ELECTRICO



GRANOLLERS, Alfonso IV, 16