



Las rebajas, fieles a la cita con enero.



Este fin de semana promete especialmente.

Después del día de Reyes la mayoría de comercios ofrecen **las más importantes ofertas** de la temporada

## Rebajas a medio gas

**REDACCIÓN** | Pasadas las fiestas de Navidad lo que toca, comercialmente hablando, es la llegada de las rebajas, una propuesta que los comerciantes esperan especialmente, ya que durante el tiempo que duran suelen facturar, junto con la campaña de Navidad, buena parte de lo que facturan durante el año. Unas semanas antes del encendido de las luces navideñas, en estas páginas dábamos cuenta de la preocupación de los comerciantes ante una campaña que se presentaba especialmente dura dado el momento económico que se está viviendo. Una situación que ha hecho que las asociaciones de comerciantes se hayan esforzado considerablemente para embellecer las calles, como han hecho diferentes entidades en Granollers, y ofrecer nuevas propuestas atractivas con importantes descuentos...

Ahora habrá que esperar a ver cómo afrontan los clientes esta especial cuesta de enero que se presenta llena de inquietudes y preocupaciones, con un consumo que a lo largo de los últimos meses ha caído notablemente, afectando al consumo en general. Pese a todo los comercios y establecimientos en general que tienen

### DESCUENTOS

COMO YA  
SUELE OCURRIR  
LOS PRIMEROS  
DÍAS SE  
OFRECEN  
DESCUENTOS  
QUE VAN  
DESDE EL 20 AL  
50%.

la posibilidad de ofrecer rebajas han colocado ya sus carteles como sistema de gancho de cara a poder captar con nuevos clientes.

Desde la Associació de Comerciants Gran Centre de Granollers, su presidenta, **Montserrat Causa**, indica que "por lo que se ha podido ver hasta ahora, la campaña ha empezado con una cierta tranquilidad por parte de todos, conscientes de los tiempos que corren. Es como si no hubiera especial prisa, aunque este próximo fin de semana marcará el termómetro

de lo que darán de sí realmente las rebajas". En este sentido, la responsable de esta asociación de comerciantes remarca que "durante los días de Navidad muchos establecimientos han llevado a cabo promociones especiales con descuentos notables para que no todo se centrara en las rebajas de un mes de enero más complicado que nunca".

### COMPRAR EN EL PEQUEÑO COMERCIO

Causa invita también a los usuarios de las rebajas "a comprar en los establecimientos del pequeño comercio, ya que podrán encontrar a precios realmente rebajados aquellos artículos y productos que hasta hace unas fechas ofrecían a precios más altos". Igualmente, Causa apunta que "el pequeño comerciante ac-

túa con responsabilidad llegado este momento, ya que sabe que de sus rebajas se beneficia principalmente una clientela fiel que le compra durante todo el año, por lo cual le ofrecerá aquello que más le beneficie y satisfaga".

Durante estos primeros días las ofer-

tas de rebajas van desde el 20 al 50%. Poco a poco y según vayan pasando los días y dependiendo también de los derroteros que marque el termómetro, las rebajas seguirán aumentando y colocarán el cartel, como suele pasar todos los años, con rebajas del 60, 70%...



Hay descuentos de toda clase.

### COMPRAR CON RESPONSABILIDAD

Durante estos días también hay establecimientos que aprovechan las rebajas para ofrecer gato por liebre. Las asociaciones de consumidores alertan cada año sobre actuaciones fraudulentas por parte de aquellos que no respetan la normativa vigente y que determina este tipo de ventas. Las rebajas han de cumplir una serie de requisitos y los clientes han de saber, al tener la información correspondiente, a qué tienen derecho en el caso de reclamar.