

## Xavier Camp compra Pielsa La familia ya salvó y capitanea la prestigiosa Yanko

La empresa zapatera mallorquina **Yanko**, propiedad de **Albert Camp Puigdomènech** (antiguo co-fundador de la fábrica de detergentes de Granollers) y de su hijo **Xavier**, que cuenta con factorías en Inca y Llucmajor, se ha hecho con la propiedad de la manresana **Pielsa**.

Quizás, como recuerden nuestros lectores, en 1996, esa rama de la familia **Camp**, adquirió a la familia **Albadalejo**, la marca y manufacturación de la firma **Yanko**, con el compromiso de mantener los 130 puestos de trabajo que por entonces contaba la firma, tras pasar por una fuerte y dura crisis que la abocaba casi al cierre. En aquel entonces, **Xavier Camp**, encabezando a un grupo de empresarios y acreedores, con el apoyo de la **Caja de Ahorros de Baleares Sa Nostra** y la **Conselleria de Comerç** de dicha autonomía, se hacía con la mayoría de las acciones tras abonar 30.000 euros y afrontar el plan de saneamiento de la compañía curtidora y confeccionista en pieles. Ocho años después, **Yanko**, cuenta con una plantilla de 200 empleados, y está en fase de expansión de su marca con seguidas aperturas de tiendas propias en las grandes capitales. Buena prueba de ello son las de Barcelona, Madrid, Valencia, San Sabastián o incluso en La Roca Company Stores, entre otras. El sector en el que se mueve **Yanko**, es el medio alto, y en zapato de vestir, primordialmente, tanto dedicado a hombre como a mujer.

**Pielsa**, es una empresa fundada en 1921, por **Lluís Planas Roca**, con sede en Manresa, y se mantenía hasta la fecha en manos de la familia fundadora, siendo su especialidad la zapatilla deportiva, primordialmente la denominada "náutica". La empresa facturó en 2002, por importe de 7,6 millones de euros, con exportación del 30%.

Con dicha adquisición, **Yanko**, complementa un mercado, el de vestir medio alto y el deportivo, y conformará un grupo empresarial que por sinergia, cifrará ya los 20



La unión Piaggio-Derbi funciona

### Derbi: beneficios tras 9 años de pérdidas.

Con la conclusión del 2004, **Derbi**, o sea la antigua **Nacional Motor**, ahora bajo la órbita de la multinacional italiana **Piaggio**, ha conseguido enderezar el rumbo y encauzar en el balance el saldo de números positivos. Según las últimas previsiones, el beneficio después de impuestos de este año, ascenderá a 1,5 millones de euros, tras haber alcanzado una facturación de 105 millones de euros.

La empresa, con factoría en Martorelles-Mollet, prevé para el año próximo y el venidero invertir 24 millones de euros, centrados primordialmente en primar la producción de motocicletas de mayor cilindrada de las que hasta ahora se había centrado la producción de la empresa fundada por la familia Rabassa, y que como ya se ha constatado aquí, en estas páginas, mantiene aún un porcentaje significativo de la propiedad, además de diversos cargos ejecutivos, aunque la labor tecnológica, se ha trasladado mayormente a la línea de ingeniería de I+D de **Piaggio**.

Desde 2002, cuando fue nombrado el italiano **Leo Francesco Marcantili**, consejero delegado de **Derbi**, la fábrica vallesana ponía en el mercado 45.000 motocicletas, con una facturación de 85 millones de euros y unas pérdidas de 15 millones, también de euros. El pasado año fabricó casi 60.000 motocicletas y las previsiones apuntan en alcanzar para 2005 las 80.000 unidades, auspiciadas por la reconversión en el sector, con la convalidación de los carnés de conducción, para complementarlos con ciclomotores y motocicletas hasta 125 cc. Medida que a todas luces, ha significado una gran válvula de oxígeno, para los fabricantes, primordialmente ubicados en las comarcas vallesanas, como es el caso de **Yamaha** y **Honda** en Palau de Plegamans y Santa Perpètua y por descontento la propia **Derbi**.

millones de euros anuales. La sede social, se mantendrá en Inca (Baleares) y en la operación ha contado una vez más con el apoyo de la **Caja sa Nostra**, de la que los **Camp** son accionistas y naturalmente el respaldo de la **Conselleria de Comerç** del Gobierno Balear.

### MODIFICACIONES DE CAPITAL

En **Finques La Garriga S.L.** se

amplió su capital en 4.375,94 euros. El resultante suscrito quedó en 7.381 euros.

### NUEVAS EMPRESAS

**Transacciones Internacionales de Mercaderías Europeas S.L.** Fabricación, distribución y comercialización de productos textiles, maquinaria industrial, materiales para la con-

fección de calzado, etc. Masia Serracarbassa. Sant Quirze de Safaja. Ad. Pedro Serra Hinaut. Capital 3.006 eur.

**Control Set S.L.** Fabricación de aparatos y equipos electrónicos de señalización, control y programación. Les Roquetes, Nau 98. Pol Ind. Can Magre. Santa Eulàlia de Ronçana. Ad. Manuel Imedio Bernardo y Josep Martí Lluc. Capital 3.006 eur. **Clots Giralt S.L.** Movimientos de tierras y construcción. Can Saltinbanqui, CD, 53. Sant Pere de Vilamajor. Ad. Jordi Alexandri Muchart, Francesc Girbau Forns. Capital 4.000 eur.

**Airnou Garriga S.L.** Instalación, comercialización y reparación de aparatos de refrigeración, calefacción etc. Carretera Nova, 129, local 1. La Garriga. Ad. José Manuel García Gutiérrez. Capital 120.000 euros.

**Vázquez Pastor Carlos 000411238H S.L.N.E.** Actividad agrícola, ganadera, forestal, pesquera, industrial, de construcción, comercial, turística, de transportes, de comunicaciones, de intermediación, de profesionales o de servicios en general. Catalunya 12-18, bajos. Granollers. Ad. Carlos Vázquez Pastor. Capital 3.030 eur.

**Ibéricos Monjam S.L.** Comercio al mayor y menor de embutidos, carnes, productos alimenticios y bebidas. Girona 21,7º B. Granollers. Ad. Cristina Huerto Tárrega. Capital 3.100 eur.

**Inmo Promociones Rajoal S.L.** Actividades inmobiliarias. Mare Nosttrum, 26. La Roca. Ad. Raúl Romero Figuls. Capital 5.400 eur.

**Promociones Fontseca Llobert S.L.** Promoción, construcción, edificación, compraventa, intermediación, explotación en arrendamiento de inmuebles. Centre 45-47, 1º, 2º. La Garriga. Ad. María Asunción Fontseca Campins. Capital 3.006 eur.

**Optimal Approach S.L.** Prestación a las empresas de servicios de consultoría, asesoría y de todo tipo de procesos de negocio, estrategias empresariales, servicios de formación. Sant Elies, 11. Sant Antoni de Vilamajor. Ad. Ester Guarro Agustí. Capital 3.100 eur.

FREDERIC NADAL

## Ahora mismo a su disposición ¡Infórmese!

### DESPACHOS y SALAS de REUNIONES

Totalmente equipadas, atención telefónica personalizada, gestión de correo, recepción de visitas ...

### DOMICILIACIÓN

Oficina virtual que le permitirá trabajar desde cualquier parte del mundo.

Máxima eficacia, mínimo coste  
HAGA SU PROPIO PRESUPUESTO



**NEXE**  
CENTRO DE NEGOCIOS

Tecnología avanzada  
a disposición de su empresa

C/. Condestable de Portugal, 43-45 3a i 4a Pl.  
Tel. 93 860 03 33 - Fax: 93 860 03 44  
08400 Granollers - E-mail: comercial@nexesl.com  
www.nexesl.com